



**Nom de l'entreprise** : France Menuisiers

Secteur d'activité : Pose de menuiseries

**Intitulé du poste** : Technico-Commercial

Localisation : La Rochelle

Type de contrat : CDI

**Missions** : Véritable force de vente, vous développez le portefeuille de clients particuliers existants de l'agence, en identifiez et en prospectez de nouveaux, et mettez en place les actions de fidélisation nécessaires.  
Porté par l'image de marque de l'entreprise et par vos capacités commerciales, vous parvenez à développer le chiffre d'affaires dans le respect de notre politique commerciale.

Compétences techniques : Vos compétences de vente auprès du particulier font de vous un interlocuteur fiable pour nos clients, auprès desquels vous assurez l'ensemble de la prestation commerciale, du premier rendez-vous à leur domicile jusqu'à la signature finale au show-room.

Nos équipes de formations assureront votre bonne intégration dans l'entreprise et l'acquisition des connaissances techniques nécessaires pour mener à bien votre mission.

**Spécificités demandées** :

Diplôme éventuel : De formation Bac à Bac+2 (BTS NRC, école de commerce...)

Expérience : une expérience commerciale réussie auprès d'une clientèle de particuliers, idéalement en vente à domicile.

Rémunération : taux horaire brut : fixe + primes

Date de démarrage : Dès que possible