



Nom de l'entreprise : CANAMETAL

Secteur d'activité : Construction métallique

Intitulé du poste : TECHNICO COMMERCIAL (H/F)

Localisation : Bureau à Niort + déplacements sur toute la France

Type de contrat : CDI

Durée du contrat :

Missions :

- Assurer la commercialisation des produits et des prestations CANAMETAL (sous-traitance, études...)
- Rédiger des offres (devis) et négociations
- Prospecter le secteur dédié
- Démarcher et visiter les clients et/ou prospects
- Négocier avec les clients et les relancer
- Renseigner la base de données interne

Compétences techniques :

- Connaissance de la culture des charpentiers et du secteur d'activité du bâtiment
- Connaissances informatiques
- Etre rigoureux et méthodique
- Savoir communiquer et négocier
- Savoir travailler en équipe
- Savoir mener de fronts plusieurs projets
- Etre autonome, créatif et force de proposition
- Avoir la notion de prestation de service au client

OFFRES A POURVOIR /JOB DATING INDUSTRIE 26/11/ 2021- NIORT

Spécificités demandées :

Niveau scolaire minimum :

Diplôme éventuel : BEP Vente / BAC PRO Vente/ BTS NRC en alternance

Expérience : Idéalement 10 ans d'expérience au poste de Commercial B to B

Rémunération : taux horaire brut : selon profil et expérience

Date de démarrage : Dès que possible